

PREDSTAVENIE JEDNOTLIVÝCH DRUHOV OBCHODNÝCH TRANSAKCIÍ S EMISIAMI SKLENÍKOVÝCH PLYNOV PODĽA OBCHODOVACEJ SCHÉMY EÚ A KJÓTSKEHO PROTOKOLU V RÁMCI SLOVENSKEJ REPUBLIKY

Miroslav Wöllner

**EVOLUTION MENERT s.r.o., Hlboká 3, 927 01 Šaľa, +421 31 770 5795,
mwollner@evomenert.com**

Vážené dámy, vážení páni,

Ďakujem za možnosť vystúpiť na tejto konferencii a dúfam, že moja prednáška pre vás bude zaujímavá z hľadiska získania informácií o obchodovaní s emisiami skleníkových plynov, keďže táto agenda začína mať reálny dopad na ekonomickú výkonnosť slovenských spoločností.

Vo svojej prednáške sa budem venovať dvom základným druhom obchodovania. Tým prvým je obchodovanie s emisiami kysličníku uhličitého v rámci obchodovacej schémy Európskej únie a záverom sa zmienim aj o obchodovaní s jednotkami AAU v rámci článku 17 Kjótskeho protokolu.

Obchodovacia schéma Európskej únie (EU ETS)

Obchodovacia schéma Európskej únie, ktorej právnym základom je direktíva 2003/87/EC, je zameraná na regulovanie emisií kysličníku uhličitého emitovaných zdrojmi spadajúcimi pod definíciu Prílohy I direktívy. Zjednodušene sa dá povedať, že do schémy patria všetky spoločnosti prevádzkujúce spaľovacie zdroje s tepelným príkonom 20 MW a viac, rafinérie minerálnych olejov, koksovacie pece a ďalej sektory výroby skla, keramiky, papiera, cementu, vápna a železa.

Ministerstvo životného prostredia na základe usmernení zo strany Európskej komisie pripravilo národný alokačný plán, ktorý určil spôsob, akým budú týmto zdrojom pridelené povolenky na emitovanie kysličníku uhličitého. Slovenské spoločnosti tak dostali pridelený nový environmentálny záväzok a zároveň novú príležitosť. V prípade nevyužitia emisných povoleniek môžu tieto povolenky predať na celoeurópskom trhu.

Pokiaľ teda spoločnosť vie, že jej reálne emisie v rokoch 2005 – 2007 nedosiahnu množstvo, ktoré dostala pridelené, alebo vie, že bude v tomto období realizovať technologické opatrenie znižujúce emisie CO₂, alebo sa rozhodne predať časť povoleniek za danú cenu so zámerom nakúpiť ich neskôr naspäť za nižšiu cenu, môže aktívne vstúpiť na trh a snažiť sa získať z pridelených povoleniek čo najvyššiu finančnú hodnotu.

Opozitom je pasívny prístup kladúci dôraz iba na splnenie environmentálnej povinnosti bez snahy o aktívne narábanie s pridelenou hodnotou. Veríme, že aktívny prístup je tým najlepším a najzodpovednejším uchytením tejto agendy tak, aby pracovala v prospech zahrnutých spoločností.

Obchodovacia schéma s jednotkami AAU

Ako som už uviedol, obchodovanie s emisiami CO₂ v rámci európskej schémy je určené najmä pre väčšie spoločnosti. Veľký priestor na dosahovanie redukcí emisií skleníkových plynov však existuje aj v iných oblastiach ako sú menšie energetické zdroje pod 20 MW tepelného príkonu, využívanie biomasy, odchyt metánu zo skládok a jeho následné energetické využívanie či nasadzovanie malých vodných elektrární a iných obnoviteľných zdrojov energie. Pre tieto zdroje pripravuje Ministerstvo životného prostredia SR takisto obchodovací program s jednotkami AAU, ktorý aj týmto menším spoločnostiam umožní zapojenie do celosvetového obchodovania s emisiami.

Pokiaľ teda sú spoločnosti, ktoré už realizovali alebo plánujú realizovať opatrenia znižujúce ich emisie skleníkových plynov a pritom nespádajú do európskej obchodovacej schémy, môžu sa pokúsiť o získanie dodatočných investičných prostriedkov na tieto projekty.

Skúsenosti z pôsobenia na trhu

Ako najvyšší predstaviteľ spoločnosti EVOLUTION MENERT mám skúsenosti s realizáciou obchodných transakcií ako v rámci obchodovacej scény EÚ, tak aj obchodovacej schémy s jednotkami AAU. Realizácia týchto transakcií je pomerne zložitá. Je potrebné vyriešiť množstvo záležitostí počnúc prípravou projektovej dokumentácie cez kvantifikovanie dosiahnutých emisných redukcí, získanie potrebných súhlasov od relevantných štátnych orgánov, nájdenie vhodného kupcu, definovanie množstva a typu jednotiek, stanovenie kalendára na doručenie jednotiek a platby, overenie kredibility partnerov, dohodnutie vzájomných garancií, keďže ide o dlhodobé zmluvy, zhodnutie sa na akceptovateľnom právnom poriadku zmluvy až po úspešné podpísanie zmluvy. A to všetko v anglickom jazyku.

Ako vidíte, zvládnutie tohto procesu si vyžaduje celý tím odborníkov, ktorí danej problematike rozumejú. Problémov je viac než už štandardných a zaužívaných postupov, keďže ide o novú obchodnú príležitosť. Na základe vlastnej skúsenosti vám však môžem povedať, že je rozumné pre každého zodpovedného manažéra sa tejto problematike venovať a riadiť ju na prospech svojej spoločnosti.

Ďakujem vám za vašu pozornosť a v prípade záujmu rád zodpoviem vaše prípadné otázky.